



ธุรกิจจัดหา น้ำ Water Supply Business



Industry Update
July 2017

ลักษณะของผู้ประกอบการในธุรกิจจัดหา

น้ำประปา (Tap Water)

1. รัฐวิสาหกิจ ได้แก่ กปภ. และ กปน.
2. ผู้ประกอบการเอกชนร่วมลงทุนผลิตและจัดหาน้ำประปาร่วมกับกปภ. (ปัจจุบันมีจำนวน 13 สัญญา)

ผู้ประกอบการเอกชนที่จัดหาน้ำดิบสำหรับโรงงานและนิคมอุตสาหกรรม เช่น บมจ. จัดการและพัฒนาทรัพยากรน้ำภาคตะวันออก (East Water)

น้ำดิบ (Raw Water)

สถานการณ์น้ำต้นทุนปี 2559

ประสบปัญหาต้นทุนขาดแคลนตลอดปี 2559 เนื่องจากปัญหากล้งและผลกระทบจากปรากฏการณ์เอลนีโญ อย่างไรก็ตามสถานการณ์ ณ สิ้นปี 2559 ปรับตัวดีขึ้น สะท้อนจากปริมาณน้ำใน 4 เขื่อนหลักที่ปรับตัวเพิ่มขึ้น

ปริมาณน้ำที่ใช้ได้
9,329 ล้านลบ.ม.

ปริมาณน้ำระบาย
41.18 ล้านลบ.ม.ต่อวัน

↑ 140.31%

↑ 163.97%

แนวโน้มธุรกิจจัดหาน้ำปี 2560

มีโอกาสดิบโตอย่างต่อเนื่องตามปริมาณความต้องการใช้น้ำที่มีแนวโน้มเพิ่มขึ้น โดยเฉพาะน้ำดิบสำหรับอุตสาหกรรม ขณะที่กลุ่มผลิตและจัดหาน้ำประปาภาคเอกชนจะมีข้อจำกัด เนื่องจากปัจจุบันภาครัฐยังไม่มีแนวโน้มให้สัมปทานเพิ่ม

สถานการณ์ธุรกิจจัดหาน้ำในปี 2559

ล้านลบ.ม.
%yoy

น้ำประปา

เขตพื้นที่ความรับผิดชอบของ

การประปาส่วนภูมิภาค
(Provincial Waterworks Authority)

การประปานครหลวง
(Metropolitan Waterworks Authority)

ปริมาณน้ำผลิตจ่าย 1,678.23 ↑ 2.68%

1,965.94 ↑ 7.13%

ปริมาณน้ำจำหน่าย 1,219.69 ↑ 3.86%

1,406.25 ↓ -0.01%

จำนวนผู้ใช้น้ำ

4.13 ล้านคน

↑ 4.29%

2.28 ล้านคน

↑ 2.24%

น้ำดิบ

ปัญหากล้งคุกคาม ทำให้เกิดความเสี่ยงด้านขาดแคลนน้ำต้นทุน ผู้ประกอบการในธุรกิจจัดหาน้ำดิบต้องบริหารจัดการน้ำต้นทุนอย่างยากลำบาก และจำเป็นต้องควบคุมปริมาณการจำหน่ายน้ำดิบเพื่อให้มีปริมาณน้ำเพียงพอตลอดปี สะท้อนจากปริมาณการจำหน่ายน้ำดิบในปี 2559 ของ East Water ซึ่งเป็นผู้ประกอบการจัดหาน้ำรายใหญ่ที่สุดของไทย ซึ่งมีปริมาณ 250.66 ล้านลบ.ม. ↓ -7.40%

ปัจจัยสนับสนุน



จำนวนประชากรเพิ่มขึ้นทุกปี



แนวโน้มการลงทุนที่เพิ่มขึ้นจากนโยบายการพัฒนาระเบียงเศรษฐกิจภาคตะวันออก : EEC



ปริมาณน้ำต้นทุนมีมากกว่าในปีที่ผ่านมา